

Stellenausschreibung



**Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w) Technical Account Manager (m/w)
für den Bereich Mess -Steuerung und Regeltechnik.**

Einleitung

Sichere, zuverlässige und moderne Elektronik begleitet und bereichert unser Leben. Dafür vertreiben wir die Messgeräte führender Hersteller

Von dem Wasser /Abwasser-Technik über industrielle Anwendungen bis hin zur Telekommunikation – vom Ingenieurbüro bis zum führenden Weltkonzern. Überall dort bauen Kunden unsere Produkte in ihre Anlagen ein. Unseren Fokus legen wir dabei auf Systemlösungen.

Kompetente technische und kaufmännische Beratung, transparente Informationen und ein erstklassiger Service: Kunden schätzen unseren First-Class PREMIUM Support und die faire Zusammenarbeit. Das ist die Stärke, das ist die Leidenschaft und die Power unseres erfolgreichen und leistungsorientierten Teams.

Wir suchen **zum nächstmöglichen Zeitpunkt** für unser **Büro in Ollersdorf**:

Ihre Aufgaben:

Wir sind ein Distributor für namhafte Hersteller von Messtechnischengeräten. Als technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w) aus Leidenschaft helfen Sie uns, in einem Wachstumsmarkt noch erfolgreicher zu werden.

Durch aktiven technischen Vertrieb und der Akquise identifizieren Sie neue Kunden und Projekte. Sie sind in den Entwicklungsabteilungen unserer Kunden tätig und arbeiten eng mit den Ingenieuren zusammen. Vor Ort oder auch auf Messen halten Sie Präsentationen über unsere Produkte. Sie erarbeiten und prüfen die Einsatzmöglichkeiten für von uns vertriebene Messgeräte. Durch Ihren technischen Support planen Sie zusammen mit den Ingenieuren kundenspezifische Lösungen. Die dadurch generierten Projekte begleiten Sie erfolgreich bis zum „Design In“. Während dieser Projektphase steuern Sie den Vertriebsprozess unter Einsatz Ihrer Kollegen/-innen sowie den Partnern auf der Herstellerseite.

Ihr Anforderungsprofil:

- Kaufmännische oder technische Ausbildung mit Berufserfahrung und starker Neigung zum Vertrieb technischer Produkte
- Bereitschaft zur Einarbeitung in komplexe technische Themen
- Vertriebliches und unternehmerisches Denken
- Spaß am Umgang mit Menschen, Kontaktfreudigkeit und Kommunikationsstärke
- Zielstrebigkeit und Teamfähigkeit
- Lösungsorientierter und selbstständiger systematischer Arbeitsstil
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift von Vorteil
- Reisebereitschaft
- Sie leben unsere Werte Kompetenz, Leistung, Zusammenarbeit, Transparenz und Fairness

Das können Sie von uns erwarten:

- Einen krisensicheren, langfristig orientierten Arbeitsplatz in angenehmer Umgebung
- Interessante, innovative Produkte und Technologien
- Ein professionelles Team mit Spaß an der Arbeit
- Eine fachliche Einarbeitung durch Schulungen
- Selbständiges Arbeiten mit viel Entscheidungsfreiheit
- Tiefe, technische Unterstützung
- Attraktive betriebliche vermögenswirksame Leistungen, einen ergebnisabhängigen – freiwilligen – Bonus
- Flexible Arbeitszeiten
- Firmen Fahrzeug

AUCH EIN LEHRLING WIRD AUFGENOMMEN!

Kontakt

Können wir Sie für diese interessante Tätigkeit begeistern? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins vorzugsweise per E-Mail an:

dietmar.werderits@eom-solutions.at

eom-solutions

Hauptstraße 27

7533 Ollersdorf

+433326 53070

Dietmar Werderits

